

# Offene Position: Praktikum als Junior Sales Manager

Junior Sales Manager (Praktikum) m/w für 40 Stunden, ab sofort

**Kjero.com**, ein innovatives Internet/Marketing Start-Up, ist einer der führenden Anbieter für Empfehlungsmarketing und Co-Marketing im deutschsprachigen Raum. Wir stellen Marken und Agenturen Kampagnen-Formate und Technologie zur Verfügung, um das Marketing der Zukunft gemeinsam mit ihren Kunden gestalten zu können. Zu unseren Kunden zählen führende internationale Konsumgüterhersteller und bekannte Marken wie Nestlé, Henkel, Beiersdorf, Labello und eBay.

Als Junior Sales Manager hast Du die Chance innerhalb kurzer Zeit viel zu lernen, wertvolle Erfahrungen in einem innovativen und kreativen Umfeld im Herzen von München zu sammeln und selbst etwas zu bewegen! Der perfekte Start für eine internationale Karriere in einer zukunftsorientierten Branche.

Wir suchen kreative, hoch motivierte Team Player, die uns bei täglichen Aufgaben, als auch beim Aufbau neuer Märkte und der Gewinnung neuer Kunden unterstützen. Neben einem hohen Maß an Eigeninitiative solltest Du vor allem Interesse am Startup-Leben haben, dem Thema Marketing und Data Mining.

## Deine Aufgaben:

- Unterstützung bei der Akquise von Neukunden
- Betreuung bestehender Kontakten und Kunden
- Unterstützung beim Marktaufbau Deutschland
- Unterstützung des Sales Management / Geschäftsleitung
- Selbstständige Angebotserstellung
- Unterstützung bei Sales- & Business-Development

## Dein Profil:

- Laufendes/Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft, Medien
- Hohe Affinität zu Marketing und Medien
- Aufgeschlossene und redegewandte Persönlichkeit
- Deutsch als Muttersprache
- Eigenverantwortliches und gewissenhaftes Arbeiten
- Hohes Interesse an Start-Ups und einen gewissen „Entrepreneurial Spirit“
- Gewünscht: Erfahrungen im Verkauf, Service, Key Accounting

## Unser Angebot:

- Mitarbeit in einem aufstrebenden, innovativen Start-Up
- Arbeiten im Herzen von München (Leopoldstraße)
- Tätigkeit in einer spannenden, vielfältigen und zukunftssicheren Branche
- Selbstständiges Arbeiten mit großer Verantwortung
- Chance auf Übernahme nach absolviertem Praktikum
- Bezahlung nach Absprache und Profil
- Attraktives Vergütungsmodell

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung an [jobs@kjero.com](mailto:jobs@kjero.com)  
Mehr Informationen unter: [www.kjero.com](http://www.kjero.com) und <http://company.kjero.com>